

— 所有採購相關人員都必須上的一門課 —

【政府採購法最重要的核心程序與雷區之避免】

時間	課程主題
<p>民國 112 年 11 月 3 日 (五) 09:00-11:50 13:10-16:00</p>	<p><b>一、立法宗旨→作好「最重要」的心理建設</b>                      1. 政府採購是定型化契約？ 2. 政府採購法是惡法嗎？ 3. 繁文縟節可以省略嗎？</p> <p><b>二、規格→要買什麼，會不會綁標？可以買最好的嗎？</b>                      1. 政府採購五花八門，面對不懂的專業，如何著手訂定規格與需求？ 2. 只能用國家標準嗎？要買品質好的，會不會綁標？ 3. 「同等品」是不是「差不多」的意思？ 4. 綁標是「專業」問題，還是「程序」問題？</p> <p><b>三、契約變更→履約管理最麻煩的程序，學會了其他都不是問題</b>                      1. 破解常見疑惑與盲點：(1) 可以參考同事的變更案例比照辦理嗎？ (2) 切莫法條引用錯誤：掌握契約變更與限制性招標之關連性 (3) 責任風險何在？ (4) 照契約條文去辦就對了嗎？ 2. 一定要依據法令名詞定義正確辦理採購流程！</p> <p><b>四、驗收→爭議及弊案最多的程序，你知道為什麼嗎？</b>                      1. 為什麼驗收容易出狀況？(1) 主驗人該不該不懂裝懂一肩扛起專業責任？ (2) 驗收過了廠商還有沒有責任？ (3) 驗收通過後萬一發生意外造成傷亡，承辦人、主驗人有沒責任？                      2. 如何讓驗收更得心應手？(1) 善用專家參與 (2) 招標階段對驗收之妥善規劃：人力及經費 (3) 驗收計畫 (4) 切莫只聽承辦人及廠商的話就完成驗收</p> <p><b>五、決標原則→最低標或最有利標？沒絕對的好壞，只有合不合適</b>                      1. 決標原則剖析：(1) 訂底價最低標 (2) 不訂底價最低標 (3) 最有利標 (4) 複數決標                      2. 不可忽視的實務課題：(1) 我只是整個標案的某一個項目要買到最好的，該用最低標或最有利標？ (2) 品質不好，可以怪罪最低標嗎？</p> <p><b>六、弊端防制及問題解決→切莫涉及刑責！</b>                      1. 不得洩漏應保守秘密之採購資訊 2. 善用公告程序降低保密風險 3. 適時採用採購審查機制控制風險 4. 專家參與與程序正義 5. 簡析面對爭議如何解決？</p> <p><b>七、廠商資格→廠商最敏感的課題，你該清楚的重要觀念！</b>                      1. 資格比規格更敏感，被抗議綁標時，該如何回應？ 2. 面對不熟悉的採購領域，如何訂定廠商資格？ 3. 特定資格，可以無限上綱嗎？ 4. 哪項資格最重要？</p> <p><b>八、提升績效→掌握採購法令演變趨勢並提升公共利益</b>                      1. 你了解「政府採購協定」嗎？提升採購功力的秘密武器 2. 善用特殊程序(1)獎勵性報酬(2)統包(3)替代方案(4)生命週期成本(5)保險(6)專家參與(7)資訊公開(8)代辦                      3. 掌握採購法令隨時代演變之趨勢，看世界大事並改造個人命運</p>
<p>地點</p>	<p>朝陽科大創業育成中心大樓（臺中市西屯區科園路 21 號）</p>
<p>備註</p>	<p>(1)課後將寄送研習時數證明及登記公務員終身學習時數。                      (2)最低開班人數20人，確認開班後將會寄送開班通知(簡訊&amp;電子郵件)</p>